

Lapponia House husens växande marknadsandelar grundar sig på utseendemässiga och planlösningsmässiga lyckade husmodeller och den överlägsna värmetimmerkonstruktionen, som tekniskt skiljer sig ifrån andra alternativ inom timmerhusbranschen. Framför allt bland egnahemshusbyggare har den varma och sättningsfria värmetimmerkonstruktionen vunnit en stark popularitet.

VI SÖKER

REPRESENTANTER

till Sverige och Södra Norge (från Oslo och Stavanger till Trondheim)



Du har eller vill starta ett eget företag för att sälja våra ånska hus med provisionsbasis. Eftersom det handlar om familjedrömmar om hemmet och fritidshus, önskar vi, att du har följande egenskaper:

- Du är försäljningsorienterad och bra på att lyssna på kunder.
- Du tycker om att sälja koncept till konsumenter.
- Du är inte rädd för småhusprojekt.
- Du har professionell attityd i jobbet och beredskap eller förmåga till infrastruktur av nyckelfärdiga tjänster.
- Du använder gärna modern teknik som arbetsverktyg.

Mera information:

Kim Paasonen
Export director
tel. +358 400 505842

Samtliga ansökan skickas via e-mail till

kim.paasonen@lapponiahouse.com